



Utiliza los Recursos Disponibles

3

1. Recursos Financieros

Revisa tu plan de inversión y empieza a recolectar dinero de inversionistas. Ellos pueden ser familiares o amigos. Empieza con poco capital y devuelve el dinero rápidamente.

Acércate a un banco de inversión local con programas de ayuda a microempresas. Discute tu plan de negocio y muéstrales tu plan de inversión. Si estás preparado para dar una buena presentación, es muy probable que obtengas ayuda de alguna u otra forma.

Esika puede ayudarte a obtener el capital que necesitas. Te podremos ayudar a preparar tus documentos para solicitar un préstamo y te contactaremos con un banco de inversión local o un inversionista interesado.

2. Recursos Humanos

Las personas son el capital más importante de tu empresa. Motívalos y compromételos con el negocio. Un grupo de gente capaz con las metas claras y un plan de acción pueden ayudarte a llegar muy lejos.

Apuesta por el trabajo en equipo y la colaboración.

3. Recursos Sociales

Los negocios son parte de nuestra vida cotidiana. Aprende a enlazar tu empresa con todos los eventos sociales a los que atiendes y empieza a relacionar tus servicios y productos con la vida social de tus clientes.

Compra camisetas, gorras, tazas o lapiceros con la marca de tu empresa. Este detalle introduce sutilmente tu empresa en la vida de tus clientes.

4. Recursos Tecnológicos

El desarrollo tecnológico logrado en los últimos años es impresionante. Introduce toda la tecnología posible en tu negocio y aprovecha las ventajas que ésta te ofrece.

Crea un pequeño sitio de Internet para promocionar tu empresa. Crea un blog para comunicarte con tus clientes. Crea cuentas en redes sociales que te permitan mantener el contacto con tus clientes; Facebook y Twitter son excelentes medios para empezar. Mantente al día con la tecnología y piensa cómo puede ayudarte a competir en el mercado.



esika